

C-LEVEL STRATEJİK MÜZAKERE VE ARABULUCULUK HAZIRLIK PROTOKÖLÜ

Yüksek hacimli ticari uyuşmazlıklar, şirket evlilikleri veya ortaklık fesihleri mahkeme salonlarında değil, stratejik müzakere masalarında kazanılır. "Baş Müzakereci" statüsüyle masaya oturmadan önce, kurumunuzun aşağıdaki hazırlık adımlarını eksiksiz tamamlamış olması şarttır.

Adım 1: Masanın Çerçevesini ve Sınırlarını Çizmek

- [] **BATNA Analizi (Best Alternative to a Negotiated Agreement):** Masadaki görüşmeler kilitlenir ve anlaşma sağlanamazsa, kurumunuzun başvuracağı en güçlü, en az maliyetli alternatif plan net olarak belirlendi mi?
- [] **Kırmızı Çizgiler ve Taviz Haritası:** Karşı tarafın taleplerine karşılık hangi noktalarda taviz verilebileceği ve hangi maddelerin müzakereye dahi kapalı (kırmızı çizgi) olduğu finansal verilerle listelendi mi?
- [] **Duygusal İzolasyon:** Uyuşmazlık şahsi husumetlere dayanıyor olsa dahi (özellikle ortaklık fesihlerinde), süreci kişisel duygulardan arındırarak tamamen matematiksel ve rasyonel yürütecek bağımsız bir temsilciniz (Chief Negotiator) var mı?

Adım 2: Bilgi Asimetrisi ve Gizlilik Kalkanı

- [] **NDA (Mutlak Gizlilik) Ön Şartı:** Görüşülecek konuların, sunulacak finansal tabloların ve şirket sırlarının dışarı sızmamaları için masaya oturulmadan önce ağır cezai şartlar içeren bir gizlilik sözleşmesi imzalatıldı mı?
- [] **Zayıf Nokta Analizi:** Karşı tarafın müzakere masasında kurumunuzun hangi hukuki veya finansal açıklarını kullanabileceği öngörülüp, bu iddiaları çürütecek "karşı argüman dosyaları" hazırlandı mı?
- [] **Zaman Baskısının Yönetimi:** Masada zaman baskısı kurumunuzun aleyhine mi çalışıyor? Karşı tarafı anlaşmaya mecbur bırakacak yasal veya ticari kaldıraçlar tespit edildi mi?

Karar Aşaması: Büyük ölçekli uyuşmazlıkları kendi iç dinamiklerinizle çözmeye çalışmak, masada geri dönülmez tavizler vermenize yol açabilir. Müzakere bir doğaçlama sanatı değil, keskin bir satranç oyunudur.

Masanın Kontrolünü Elinize Alın: Uyuşmazlık dosyalarınızı, ticari itibarınızı koruyarak, adliye dışında lehinize sonuçlandırmak için profesyonel Baş Müzakereci desteği alın.

TEKLİF AL